

ประจำวัน ที่ 9 มีนาคม 2563

www.newsconnex.com



BGRIM ลงทุน 6.3 หมื่นล้านบาท

■ จ่อซื้อโรงไฟฟ้าใหม่เข้ามาเพิ่ม ■ เดินหน้าสู่เป้า 5,000 MW ในปี 65

นิวิศ คอนเน็คท์ - BGRIM เล็งซื้อกิจการโรงไฟฟ้าทั้งในไทยและต่างประเทศเพิ่มทางลงทุนช่วง 5 ปีราว 63,000 ล้านบาท ขณะที่ปี 62 คาดใช้เงินลงทุน 2 หมื่นล้านบาท ดันรายได้โต 10-15% พร้อมดันกำลังการผลิตเข้าเป้า 5,000 เมกะวัตต์ในปี 65

นางปริญญาก สุนทรวาที ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท บี.กริม เพาเวอร์ จำกัด (มหาชน) หรือ BGRIM เปิดเผยว่า บริษัทอยู่ระหว่างการเจรจาซื้อกิจการ (M&A) โครงการโรงไฟฟ้าผู้ผลิตไฟฟ้ารายเล็ก (SPP) ในประเทศไทย ซึ่งเป็นโรงไฟฟ้าพลังงานความร้อนร่วม ขนาดกำลังการผลิตรวม 300-400 เมกะวัตต์ และอยู่ระหว่างการเจรจาซื้อกิจการโรงไฟฟ้าเชื้อเพลิงก๊าซธรรมชาติ ขนาดกำลังการผลิต 200-250 เมกะวัตต์ในประเทศมาเลเซีย โดยโครงการในประเทศไทยและมาเลเซียหากรวมกำลัง

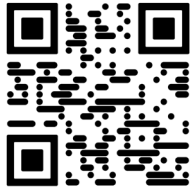
การผลิตจะอยู่ระดับ 500-650 เมกะวัตต์ และคาดว่าจะดำเนินการซื้อกิจการแล้วเสร็จภายในครึ่งหลังของปี 63 และสามารถรับรู้รายได้เข้ามาทันที

อย่างไรก็ตาม การดำเนินการลงทุนในช่วง 6 ปี (63-68) คาดว่าจะใช้เงินลงทุนราว 63,000 ล้านบาท สำหรับลงทุนในโครงการโรงไฟฟ้าที่มีกำลังการผลิตในมือ ส่วนเงินลงทุนในปี 63 คาดว่าจะใช้เงินลงทุนราว 20,000 ล้านบาท รวมการซื้อกิจการ

ส่วนโรงไฟฟ้าที่เตรียมจ่ายไฟฟ้าเชิงพาณิชย์ (COD) ในปี 63 มีกำลังการผลิตรวมกว่า 104 เมกะวัตต์ ประกอบด้วยโครงการโรงไฟฟ้าพลังงานลมบ่อทอง ขนาดกำลังการผลิต 16 เมกะวัตต์ที่จ.มุกดาหาร, โครงการโซลาร์ฟาร์ม ขนาดกำลังการผลิต 39 เมกะวัตต์ที่กัมพูชา นอกจากนี้ ยังมีโครงการ

โซลาร์ฟาร์มที่ออกแบบแบบ Private PPA รวมกำลังการผลิต 49 เมกะวัตต์ ทั้งในไทย ฟิลิปปินส์ และโอมาน ทั้งนี้ การดำเนินการซื้อกิจการ รวมถึงการ COD ไฟฟ้าเข้ามาเพิ่มในปีนี้จะส่งผลให้กำลังการผลิตไฟฟ้าที่ COD เพิ่มขึ้นเป็น 3,000 เมกะวัตต์ในสิ้นปี 63 จากปัจจุบัน COD อยู่ 2,896 เมกะวัตต์ และมีกำลังการผลิตติดตั้งในมือ 3,424 เมกะวัตต์

ขณะที่รายได้ในปี 63 มั่นใจจะเติบโตระดับ 10-15% ได้รับปัจจัยหนุนจากโรงไฟฟ้าที่ COD ในปี 62 ที่จะรับรู้รายได้เต็มปีในปีนี้นี้ รวมถึงได้รับปัจจัยหนุนจากโครงการที่ COD ในปีนี้และโครงการที่คาดว่าจะซื้อกิจการเข้ามาเพิ่ม และบริษัทได้มองหาโอกาสขยายการลงทุนอย่างต่อเนื่อง เพื่อหนุนกำลังการผลิตให้ได้ตามเป้าหมาย 5,000 เมกะวัตต์ในปี 65



SGP ปีนี้ก้าวสู่รายได้ 7 หมื่นลบ.

นิวส์ คอนเน็คท์ - SGP เดินทางสู่รายได้ 7 หมื่นล้านบาทตามยอดขาย-ราคาLPGพุ่ง มองหาโอกาสลงทุนคลังก๊าซ LPG เพิ่มต่อยอดธุรกิจ

นางสาวจินตนา กิ่งแก้ว กรรมการผู้จัดการ บริษัท สยามแก๊ส แอนด์ปิโตรเคมีคัลส์ จำกัด (มหาชน) หรือ SGP เปิดเผยว่า บริษัทฯ คาดรายได้ปีนี้จะทำได้ 70,000 ล้านบาท ตามปริมาณการขายก๊าซปิโตรเลียมเหลว (LPG) ที่จะอยู่ประมาณ 4 ล้านตัน จากยอดขายต่างประเทศที่ขยายตัวต่อเนื่อง ตามความต้องการ LPG ในภูมิภาคเอเชียที่คาดว่าจะมีอัตราการเติบโตสูงโดยบริษัทฯ จะเน้นไปที่ตลาดใหม่ๆ ที่มีศักยภาพ เช่น บังกลาเทศและเวียดนาม ทั้งนี้สัดส่วนการขายแบ่งเป็น ในประเทศ 30% ต่างประเทศ 70% นอกจากนี้ บริษัทเตรียมเงินลงทุนไว้ที่

7 ล้านเหรียญสหรัฐ เพื่อนำมาลงทุนคลัง LPG ครบวงจรในอินโดนีเซีย สามารถบรรจุได้ 3,000-5,000 ตันต่อปี คาดกระบวนการก่อสร้างจะใช้เวลา 1 ปี และสามารถรับรู้รายได้เข้ามาได้ทันที ทั้งนี้ บริษัทฯ ยังคงมองหาโอกาสขยายการลงทุนธุรกิจคลังก๊าซ LPG แห่งใหม่ในต่างประเทศโดยเฉพาะในแถบประเทศเอเชีย ซึ่งปัจจุบันบริษัทฯ อยู่ระหว่างศึกษาและพิจารณาความเป็นไปได้ในการลงทุนธุรกิจคลังก๊าซ LPG ในหลายประเทศ ทั้งบังกลาเทศ อินโดนีเซีย และเมียนมา เป็นต้น

สำหรับไตรมาส 1/63 ราคา LPG ปรับตัวเพิ่มขึ้นต่อเนื่อง โดยช่วงเดือน ม.ค. อยู่ที่ 519.17 เหรียญต่อตัน ส่วนเดือน ก.พ. ปรับลดลงเล็กน้อย โดยทั้งปีประเมินว่าจะเฉลี่ยอยู่ที่ 500 เหรียญต่อตันตามความต้องการใช้ที่เพิ่มขึ้น



จินตนา กิ่งแก้ว

HUMAN ล้นผลงานปีนี้โต 30%



นิวส์คอนเน็คท์-HUMAN ปีนี้ชดรายได้-กำไร พุ่งพรวด 30% ตามฐานลูกค้าที่เพิ่มต่อเนื่อง จ่อตั้งบริษัทร่วมทุน หวังผุดธุรกิจใหม่ คาดจบภายใน มี.ค.นี้

นายสุนทร เเดนธรรม ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ฮิวแมนิก้า จำกัด (มหาชน) หรือ HUMAN เปิดเผยว่า บริษัทฯ คาดรายได้และกำไรสุทธิ ปีนี้จะเติบโตได้ 30% จากปีก่อนที่มีรายได้

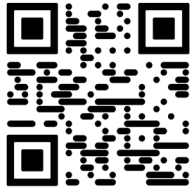
615 ล้านบาทตามฐานลูกค้าที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ซึ่งขณะนี้ฐานทรัพยากรบุคคลภายใต้การบริหารกว่า 300,000 ราย และยังมีลูกค้าจาก บริษัท ไทยเกอร์ซอฟท์ (1998) จำกัด อีกประมาณ 300,000 รายที่บริษัทได้เข้าซื้อหุ้นสามัญ 100% เมื่อปีก่อน โดยตั้งเป้าจะมีฐานลูกค้ารวมครบ 1 ล้านราย ภายในระยะ 3 ปีจากนี้

“สำหรับเป้าหมายระยะยาว บริษัทฯ คาดว่าจะมีทรัพยากรบุคคลภายใต้การบริหารเพิ่มขึ้นเป็น 1 ล้านราย ภายในปี 65 ทั้งการขยายภายในประเทศ และต่างประเทศ คือ เมียนมา ฮองกง และสิงคโปร์ ที่ยังมีศักยภาพการเติบโตต่อเนื่อง ส่วนภาพรวมเศรษฐกิจคิดว่ายังชะลอตัว และยังได้รับผลกระทบจากการแพร่ระบาดของไวรัส COVID-19 จะกระทบกับผลดำเนินงานของหลายๆ ผู้ประกอบการ

อย่างไรก็ตาม ลูกค้าของบริษัทส่วนใหญ่เป็นผู้ประกอบการขนาดใหญ่ ที่ยังคงต้องรักษาให้พนักงานอยู่กับบริษัท เพื่อรองรับการฟื้นตัวของเศรษฐกิจที่จะกลับมา เชื่อว่าเราจะไม่ได้รับผลกระทบโดยตรง” นายสุนทร กล่าว

ทั้งนี้ บริษัทเตรียมตั้งบริษัทร่วมทุนเพื่อที่จะดำเนินกิจการเกี่ยวกับนายหน้าประกันสุขภาพให้กับพนักงานในกลุ่มบริษัทที่ให้บริการอยู่ในปัจจุบันและในอนาคตจะสามารถมีบริการอื่นๆ เข้าไปเพิ่มเติมในแพลตฟอร์มดังกล่าวด้วยโดยจะใช้งบลงทุนราว 50 ล้านบาท ถือหุ้นในสัดส่วน 51% และสตาร์ทอัพเจ้าของแพลตฟอร์ม 25% และผู้ประกอบการด้านประกันในประเทศ 24% คาดว่าจะจดทะเบียนเพื่อจัดตั้งบริษัทได้ภายในเดือนมี.ค. นี้ ก่อนที่จะเปิดให้บริการได้ต้นเดือน พ.ค. นี้

สุนทร เเดนธรรม



ประจำวันที่ 9 มีนาคม 2563

www.newsconnex.com

BBL เพิ่มมาตรการพยุงลูกค้าสินเชื่อ

นิวส์ คอนเน็คท์ – BBL เพิ่มมาตรการช่วยเหลือลูกค้า ครอบคลุมทุกกลุ่มสินเชื่อที่ได้รับผลกระทบจากภาวะเศรษฐกิจหลังมีปัจจัยลบรุนแรง ทั้งสงครามการค้า ภัยแล้ง และการระบาดของไวรัสโควิด-19

นายสุวรรณ แทนสถิตย์ กรรมการผู้จัดการใหญ่ ธนาคารกรุงเทพ จำกัด (มหาชน) หรือ BBL เปิดเผยว่า ธนาคารได้ปรับเพิ่มมาตรการช่วยเหลือลูกค้า และขยายกลุ่มให้ครอบคลุมสินเชื่อธุรกิจที่ได้รับผลกระทบจากภาวะเศรษฐกิจ ทั้งจากสงครามการค้า ภัยแล้ง และการแพร่ระบาดของไวรัสโควิด-19 โดยธนาคารจะมีการเพิ่มวงเงินให้ความช่วยเหลือต่อราย ผ่อนผันการชำระหนี้ ปรับลดอัตราผ่อนชำระหนี้และอัตราดอกเบี้ย ยกเว้นดอกเบี้ยผิดนัดและค้างชำระ รวมทั้งการผ่อนปรนเงื่อนไขการชำระหนี้ การช่วยเหลือด้านเงินทุนและเสริมสภาพคล่องกิจการระยะสั้น และการสนับสนุนสินเชื่อเพิ่มเติม

อย่างไรก็ตาม ธนาคารจะพิจารณาปรับและผ่อนปรนเงื่อนไขการชำระหนี้ และ



สุวรรณ แทนสถิตย์

การปรับโครงสร้างหนี้ให้แก่ลูกค้าเป็นรายกรณี ในส่วนลูกค้าสินเชื่อเอสเอ็มอี ธนาคารพร้อมสนับสนุนสินเชื่อเพิ่มเติมตามโครงการ “สินเชื่อบัวหลวง SMEs บรรเทาทุกข์จาก

ภาวะเศรษฐกิจ” เพื่อช่วยเหลือด้านเงินทุน และเสริมสภาพคล่องแก่ผู้ประกอบการที่ธุรกิจได้รับผลกระทบ เพิ่มวงเงินต่อรายสูงสุดจาก 20 ล้านบาท เป็น 30 ล้านบาท อัตราดอกเบี้ย MLR -1% ต่อปี

สำหรับลูกค้าบุคคล ในกลุ่มสินเชื่อบัตรเครดิต ธนาคารจะช่วยเหลือในการปรับเงื่อนไขผ่อนผันให้ไม่ต้องผ่อนชำระหนี้ตามยอดเรียกเก็บไม่เกิน 3 รอบบัญชี ปรับลดอัตราผ่อนชำระหนี้บัตรเครดิตขั้นต่ำให้ต่ำกว่า 10% ของยอดคงค้าง และปรับลดอัตราดอกเบี้ยลงจากอัตราปกติ 50% ไม่เกินเดือนธ.ค.64 และยกเว้นดอกเบี้ยจากหนี้ที่ค้างชำระในส่วนของลูกค้าสินเชื่อเพื่อที่อยู่อาศัยและสินเชื่อบุคคลอื่นๆ ธนาคารได้ขยายระยะเวลาการชำระหนี้ตามความเหมาะสม ผ่อนผันให้ปลอดการชำระเงินต้นสูงสุดไม่เกิน 12 เดือน ปรับยอดผ่อนชำระรายเดือนลงสูงสุด 40% สูงสุดไม่เกิน 24 เดือน และปรับลดอัตราดอกเบี้ยให้ระยะเวลาหนึ่งตามความเหมาะสมเป็นรายกรณี และยกเว้นดอกเบี้ยผิดนัด

ภาพข่าว



กรุงศรีคว้าสองรางวัลยอดเยี่ยม

นายพรสอง ตูจินดา ประธานกลุ่มธุรกิจลูกค้าธุรกิจ และนายสยาม ประสิทธิ์ศิริกุล ประธานคณะเจ้าหน้าที่ด้านลูกค้าธุรกิจ SME ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน) รับรางวัล Best Corporate Bank - Thailand 2019 และ Best SME Bank - Thailand 2019 จากงาน International Finance Awards 2019 ซึ่งจัดโดย International Finance นิตยสารด้านการเงินชั้นนำระดับโลก รางวัลดังกล่าวสะท้อนถึงศักยภาพที่โดดเด่นของกรุงศรีในการนำเสนอผลิตภัณฑ์และบริการทางการเงินแบบครบวงจรที่สามารถตอบสนองความต้องการและสร้างความเติบโตให้กับลูกค้าธุรกิจและผู้ประกอบการ SME

ศุภาลย์ ใสใจสร้างสรรค์ สังคมไทย

บริษัท ศุภาลย์ จำกัด (มหาชน) ร่วมกับ มูลนิธิประทีป-อัจฉรา ตั้งมติธรรม สร้างสรรค์โครงการ “พัฒนาชุมชน บ้านดอนกระชาย” อ.ครบุรี จ.นครราชสีมา รูปแบบการช่วยเหลือด้วยการพัฒนาคุณภาพชีวิตของคนในชุมชน ภายใต้นโยบาย “ศุภาลย์ ใสใจสร้างสรรค์ สังคมไทย” โดยโครงการนี้เป็นส่วนหนึ่งที่จะช่วยในการขับเคลื่อนเป้าหมายการพัฒนาอย่างยั่งยืน (SDGs) ด้านการจัดความยากจน, สร้างสรรค์การมีสุขภาพ และความเป็นอยู่ที่ดี, ด้วยการจัดการน้ำและสุขภาพที่ยั่งยืน, เพิ่มรายได้, มีที่อยู่อาศัยที่มั่นคง ปลอดภัย, ปกป้องฟื้นฟู และส่งเสริมการใช้ประโยชน์จากระบบนิเวศอย่างยั่งยืน

